

EXPORTER ET DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ EN ESPAGNE

Notre métier est de conseiller et d'accompagner les entreprises qui envisagent d'exporter et de développer leur activité à l'étranger notamment en Espagne.

Installés à Barcelone depuis une dizaine d'années, nous avons une parfaite connaissance des spécificités du marché espagnol et proposons à nos clients une [méthodologie d'intervention](#) efficace et économique.



Phase 1: Analyse de la situation et contexte de chaque entreprise dans le but de définir une stratégie commerciale adaptée au marché objectif et d'élaborer un plan d'actions concrètes.

Phase 2: Mise en œuvre du plan défini dans la phase précédente. Développement commercial et exportation de vos produits/services à travers un réseau de distributeurs et d'agents commerciaux espagnols indépendants que nous recherchons et sélectionnons pour vous.



A qui sont destinés nos services?

- Aux PME/PMI, TPE/TPI qui exportent de manière occasionnelle et souhaitent le faire de façon plus sûre et régulière.
- Aux entreprises déjà présentes en Espagne qui désirent développer leur réseau commercial local (Délégués commerciaux/Distributeurs) et relancer/consolider leur activité.
- A toutes les entreprises qui veulent exporter mais ne connaissent pas les étapes à suivre et/ou ne disposent pas de collaborateurs et commerciaux maîtrisant l'espagnol.