

EXPORTAR Y DESARROLLAR SUS NEGOCIOS EN FRANCIA

El propósito de NOVATIVE es asesorar y dar apoyo a las empresas que quieren exportar y desarrollar sus negocios en el mercado Francés.

Conocedor de la cultura empresarial y de las particularidades de este país, aplicamos desde hace 10 años una [metodología de actuación](#) efectiva y económica:



Fase 1: Análisis de la situación y objetivos con el fin de diseñar una Estrategia comercial adecuada al mercado de destino y un Plan de acciones concretas.

Fase 2: Desarrollo comercial y exportación de sus productos/servicios a través de una red de Distribuidores y Agentes comerciales autónomos franceses que seleccionamos por su cuenta.



¿A quién van dirigidos nuestros servicios?

- A Pequeñas y Medianas empresas que exportan de forma esporádica y que quieren hacerlo de una forma más regular y segura.
- A las empresas que ya desarrollan su actividad en Francia y que desean ampliar su red comercial local (Agentes comerciales/Distribuidores).
- A todas aquellas empresas que quieren exportar pero no conocen los pasos a seguir y no cuentan con personal comercial con idiomas (francés).